

COMMUNIQUÉ DE PRESSE**RYDGE Conseil et ADVISO Partners s'unissent pour créer l'acteur de référence du conseil en fusions-acquisitions sur le segment du Small & Mid-Cap**

Paris, le 31 octobre 2025 : RYDGE Conseil annonce la signature d'un accord entérinant l'adossement d'ADVISO Partners à ses activités de conseil.

À travers ce rapprochement, RYDGE Conseil et le Groupe ADVISO Partners unissent leurs forces pour accélérer leur développement et consolider leur positionnement sur le segment du Small & Mid-Cap. Ensemble, ils entendent bâtir une plateforme de conseil en fusions-acquisitions de premier plan, alliant la puissance du réseau RYDGE Conseil à l'expertise reconnue d'ADVISO Partners au service des entrepreneurs et dirigeants.

Deux expertises complémentaires pour accompagner les entrepreneurs et dirigeants

RYDGE Conseil, accompagné par Towerbrook Capital Partners, est aujourd'hui le premier acteur du conseil aux entrepreneurs et aux dirigeants d'entreprise. Le cabinet accompagne près de 100 000 clients sur l'ensemble du territoire en comptabilité, ressources humaines, conseil financier et opérationnel, fiscalité, droit et gestion de patrimoine. Des expertises portées par une équipe de 250 associés, 4 500 collaborateurs et un réseau de plus de 180 bureaux répartis dans toute la France.

De son côté, le Groupe ADVISO Partners s'est hissé en dix ans parmi les leaders indépendants des fusions-acquisitions sur le marché Small & Mid-Cap, soutenu depuis sa création par les Banques Populaires régionales. À ce titre, ces dernières conservent leur position capitalistique actuelle, ce qui témoigne de leur soutien au projet. Le groupe compte 55 professionnels du M&A expérimentés et plus de 300 opérations déjà réalisées, tout en cultivant un esprit entrepreneurial au service des dirigeants qu'il accompagne. Cette culture de l'agilité et de l'excellence constituera l'un des piliers de la future plateforme commune.

La combinaison des forces respectives de RYDGE Conseil sur ce métier et d'ADVISO Partners donnera naissance à un acteur majeur et incontournable du conseil en fusions-acquisitions en France. Ce nouvel ensemble représentera plus de 30 millions d'euros de chiffre d'affaires, ainsi que 200 lettres de mission en cours d'exécution et près de 80 opérations de M&A par an.

D'importantes perspectives de croissance

À l'aune de cette opération, d'importantes synergies commerciales se dessinent pour les deux entités. Elle renforce la position de RYDGE Conseil sur le segment du Deal Advisory et amplifie son offre de conseil à 360°, tout en permettant à ADVISO Partners de s'appuyer sur un réseau de premier plan en région pour accélérer son développement et diversifier ses expertises.

Ce rapprochement permettra également de structurer une plateforme nationale de conseil en fusions-acquisitions, animée par Bertrand Thimonier, ouverte aux différentes expertises de RYDGE Conseil et à celles d'ADVISO Partners, pour répondre à l'ensemble des besoins des entrepreneurs et dirigeants dans le cadre de leurs opérations financières.

Fortes de ces nouveaux atouts, les deux entités se projettent aujourd'hui vers une ambition commune : devenir ensemble la banque d'affaires et le conseil financier de référence des entrepreneurs et dirigeants, à horizon 2030.

Jérôme Kieffer, CEO de RYDGE Conseil :

« Nous sommes fiers d'annoncer notre rapprochement avec ADVISO Partners, avec qui nous partageons des valeurs fortes et un esprit entrepreneurial chevillé au corps. Nous avons la conviction que cette opération constitue un jalon essentiel dans la construction de l'acteur de référence dans l'accompagnement des entrepreneurs et des dirigeants dans la vie de leur organisation, leurs orientations stratégiques et leurs opérations financières. »

Grégory Morel, directeur des activités de conseil de RYDGE Conseil :

« Sur un marché du conseil en pleine transformation, ce rapprochement va nous permettre d'accélérer notre développement et de renforcer notre attractivité pour l'ensemble de nos métiers et services. Et ce, tout particulièrement en Deal Advisory où la qualité des équipes et l'expertise en fusions-acquisitions d'ADVISO seront de grands atouts pour affirmer notre positionnement d'acteur incontournable auprès des PME & ETI qui bougent, grandissent et se consolident partout en France. »

Bertrand Thimonier, président et fondateur du Groupe ADVISO Partners :

« Cette opération ouvre une nouvelle page d'histoire de l'entreprise. Le réseau et les expertises pluridisciplinaires de RYDGE Conseil permettront d'accélérer la dynamique de croissance engagée depuis dix ans et de renforcer l'excellence de nos conseils sur un marché très concurrentiel. Enfin, toute l'équipe du groupe ADVISO Partners et moi-même sommes heureux de participer à l'aventure humaine entreprise par Jérôme Kieffer et ses 250 associés. Nous espérons pouvoir apporter notre contribution à la réussite de ce projet ambitieux. »

À propos de RYDGE Conseil

RYDGE Conseil accompagne depuis plus de 100 ans chaque entrepreneur jusqu'au bout de ses projets. Pour cela, RYDGE Conseil propose, directement ou par l'intermédiaire de son réseau, un suivi de gestion de proximité et mobilise toutes les expertises nécessaires : DAF ou DRH externalisé, Banque d'affaires, Avocat d'affaires, Gestion Privée, amélioration de la performance et digitalisation. Cette approche intégrée permet à chaque dirigeant de décider et d'agir plus vite, dans un environnement économique en mutation. Plus d'info : www.rydge.fr

Contact Presse : Auvray & Boracay

Vanessa WALTER – v.walter@auvray-boracay.com / 06 60 05 56 65

À propos d'ADVISO Partners

ADVISO Partners est une société de conseil financier Fusion-acquisition dont le rôle est de créer de la valeur pour les entreprises et leurs dirigeants actionnaires. Elle intervient sur des opérations de haut de bilan : cession, acquisition, transmission d'entreprise, levée de fonds, évaluation, recomposition de capital et situations spéciales. Le Groupe ADVISO Partners compte plus de 55 collaborateurs au sein de ses 6 bureaux : Paris, Lille, Lyon, Nantes, Bordeaux et Marseille. Plus d'info : www.advisopartners.com

Contact presse : BACKBONE

Etienne BRUNOT – etienne.brunot@backbone.consulting / 06 60 04 07 60